

Partenariat et redevances

Référence: Whithers, P. 'TopLog hopes meeting with General Electric pays off Nova Scotia joins Alberta as second province where GE is opening its intellectual property vaults'. *CBC Nova Scotia (web site)*, November 7, 2014.

Mots-clés : protection; partenariat; redevances

Contexte :

Une société multinationale américaine faisant affaire dans plusieurs secteurs et possédant plusieurs brevets et propriétés intellectuelles souhaite partager son savoir avec de petites et moyennes entreprises de la Nouvelle-Écosse.

Problème identifié :

Ces petites et moyennes entreprises ont souvent des problèmes de technologie et il se peut que cette multinationale américaine ait dans sa banque de connaissances les réponses à ces problèmes.

Objectifs à atteindre :

La multinationale souhaite créer des partenariats avec des petites et moyennes entreprises œuvrant dans les domaines des soins en santé, des logiciels, de l'énergie et de la fabrication de pointe. La multinationale veut partager son savoir afin que ces petites et moyennes entreprises puissent commercialiser des produits pratiques. La multinationale pourra par la suite créer des contrats de licence pour l'utilisation de sa propriété intellectuelle et récupérer des redevances de ces entreprises.

Solution envisagée :

Plus de 27 entreprises ont eu un entretien avec les représentants de la multinationale; ce sera à elle de décider quelles compagnies auront accès aux brevets de la multinationale.

Mise en œuvre de la solution :

Pour sa part, le gouvernement de la Nouvelle-Écosse financera deux entreprises à l'aide d'un montant de 250 000 \$ afin qu'elles puissent commercialiser leurs produits. La Nouvelle-Écosse est la deuxième province approchée par la multinationale pour effectuer le partage de sa propriété intellectuelle, l'Alberta étant la première.